

AEROSPACE
CLUSTER OF
WALLONIA
BELGIUM

Le quatrième appel est lancé. Les dossiers devront être rentrés à la Région wallonne en février 2009.



PLAN MARSHALL | Plus de PME, plus d'international

LE 4^{ÈME} APPEL PREND SON ENVOL

C'est parti. Dans le cadre du plan Marshall, le gouvernement wallon lance ce mois-ci un quatrième appel à projets pour les cinq pôles de compétitivité qu'il a créés. Dès à présent, le Pôle Skywin lance son pré-appel à projets et invite ses membres à démarrer les démarches afin de pouvoir lui présenter leurs intentions de projets dès le lancement officiel.

Comme pour les éditions précédentes, l'appel à manifestations d'intérêt est ouvert à toutes les entreprises ayant un ancrage wallon et des projets en rapport avec le secteur de l'aéronautique ou du spatial. Plus précisément, un projet est éligible s'il rassemble les conditions suivantes : présenter un caractère innovant ; aboutir à une création d'emplois en Région wallonne ; démontrer une démarche partenariale ; développer une vision internationale ; présenter

une collaboration de deux entreprises et deux unités de recherche dans le cadre du volet R&D.

Concrètement, le programme est le suivant :

- 1^{er} octobre 2008 : date de rentrée des marques d'intérêt au Pôle (via courrier ou email) ;
- 14 novembre 2008 : date limite de rentrée des Synthèses Projets (Executive Summary) au Pôle ;
- 28 novembre 2008 : clôture de la vérification de l'éligibilité des projets (avec les administrations) ;
- Semaine du 12 au 16 janvier 2009 : évaluation des projets par le jury de Skywin ;
- 30 janvier 2009 : remise des dossiers projets finalisés au Pôle ;
- Semaine du 2 au 6 février 2009 : labellisation des projets par le CA de Skywin ;
- 15 février 2009 : remise du dossier « 4^{ème} appel » au gouvernement wallon.

Fort des trois expériences passées, Skywin se réjouit de la dyna-

mique qui se met en place par les projets collaboratifs. Selon Pierre-Manuel Jacob, directeur du pôle, « le 3^{ème} appel démontrait une participation de plus en plus grande des PME en tant que leader de projet, ainsi que l'arrivée des premiers partenaires internationaux. Les premiers échos de projets confirment cette tendance qui met en évidence l'efficacité du système permettant d'une part aux acteurs aéronautiques et spatiaux wallons de travailler ensemble et d'autre part de se connecter à des acteurs internationaux stratégiques ». Pour rappel, le marché est mondial et les entreprises wallonnes du secteur doivent développer un positionnement stratégique dans la supply-chain, via la maîtrise des technologies de pointes nécessaires pour que nos entreprises, spécialisées dans des niches à haute valeur ajoutée, gardent leur leadership sur le marché.

Arnaud COLLETTE

SkyWin Wallonie

Philippe SCHLEICHER, Président | Chairman

Pierre-Manuel JACOB,
Directeur | Managing Director

Michel STASSART,
Directeur adjoint | Deputy managing Director

Jean-Jacques WESTHOF,
Secrétaire général | Secretary-General

Arnaud COLLETTE,
Coordination rédactionnelle | Editorial coordination

Enzo TURCO, Graphic designer | www.ETstudio.be

SkyWin Wallonie

Chemin du Stockoy, 3 | 1300 Wavre, Belgium

Phone : +32 10 47 19 44

www.skywin.be | news@skywin.be



SPACE DAYS | Les micro-satellites à l'honneur

EN OCTOBRE, LIÈGE AURA LA TÊTE DANS LES ÉTOILES

En 2006 étaient organisés les premiers Space Days, qui avaient réuni plus de 200 experts issus de 13 pays différents. Articulé autour de conférences, d'exposés thématiques et de rencontres B2B, cet événement visait, d'une part, à favoriser les contacts entre les acteurs internationaux du secteur et, d'autre part, à identifier de nouvelles opportunités scientifiques et technologiques. Sans oublier un programme grand public s'adressant spécialement aux jeunes.

On ne change pas une formule qui gagne, et l'édition 2008 s'inscrit dans le même esprit. Elle se tiendra ces 6 et 7 octobre au

Palais des Princes-Evêques, à Liège. C'est le thème des « micro-satellites » qui a été retenu pour ces Space Days 2008, qui accueilleront notamment le VRI (Vlaamse Ruimtevaartindustrie), l'association des industriels du secteur spatial en Flandre. Plusieurs entreprises belges se sont spécialisées dans le domaine des microsateellites, notamment Spacebel. Avec le partenariat du Centre Spatial de Liège, Amos et VitroCiset Redu, cette société collabore étroitement avec sa consœur anversoise Verhaert pour mener à bien une stratégie commerciale.

Pour le volet « jeunes et grand public », les membres de Wallo-



Le Palais des Princes-Evêques de Liège. Un magnifique écrin du passé pour des technologies du futur...

nie Espace s'associent aux Journées « L'Espace, j'en rêve », du 1er au 3 octobre à l'Euro Space Center de Redu. En outre, les Space Days soutiennent l'exposition « Liège à

l'heure de l'Europe spatiale » qui s'exposera jusqu'au 26 octobre dans l'Eglise Saint-André, Place du Marché.

Michel STASSART

PROMOTION | Collaboration Awex - Skywin

L'AÉRONAUTIQUE SUÉDOISE À FRANCORCHAMPS

L'Awex a développé, depuis plusieurs années, des actions de relations publiques autour des grands événements sportifs se déroulant en Wallonie. Parmi ceux-ci, le Grand Prix de Formule 1 de Francorchamps est prépondérant.

Le programme comporte ainsi un séminaire sur le secteur retenu,

un dîner gastronomique et une place de choix pour assister à la compétition sportive. Les entreprises wallonnes et leurs homologues étrangères peuvent ainsi nouer ou conforter des liens dans une ambiance agréable.

Pour cette édition 2008, le secteur retenu était celui de l'aéronautique et du spatial, et les zones

sélectionnées la Suède et le Danemark. Les invités, des dirigeants d'entreprises scandinaves (AAC, Orbital Satellite Services, Imint, Volvo Aero...), ont été mis en contact avec des représentants d'industries wallonnes.

Arnaud COLLETTE

→ contact : Pierre-Manuel Jacob,
pierre-manuel.jacob@uwe.be

BRÈVES

INFORMER SUR LES CLUSTERS

Un séminaire sur « Les clusters EU, l'internationalisation de la R&D et la coopération EU-Japon » se tiendra à Bruxelles, le 29 octobre 2008. Les entreprises européennes et japonaises qui souhaitent investir ou développer une coopération en R&D, rencontreront des organes soutenant l'investissement. Objectifs : informer les entreprises des réseaux de clusters en Europe ; dresser l'état des lieux sur l'internationalisation des clusters et la coopération en R&D ; informer les entreprises des mesures d'incitation pour permettre aux entreprises de trouver des partenaires de R&D ou des sous-traitants qualifiés.

www.eu-japan.eu/global/seminars-other.html → www.universitaires.com

COMMUNICATION | La meilleure présentation possible...

UN FILM SUR VOTRE ENTREPRISE

Skywin vous propose de réaliser une capsule audiovisuelle présentant votre entreprise. Cette présentation est d'emblée destinée à deux support : le site de

Skywin qui référencera toutes les présentations, et surtout votre propre site qui jouira ainsi de la meilleure carte de visite possible.

Le prix de cette capsule

revient à 3.345 € htva, soit pour l'entreprise un coût de 1.700 € htva grâce au recours aux incitants financiers de l'Awex. Ce budget comprend la composition

d'une musique originale, la préparation du sujet, le tournage, le montage, et la fourniture du reportage en français et en anglais.

Arnaud COLLETTE

PORTRAIT | ShurLok International

UN MARCHÉ DE NICHE DANS UNE GALAXIE STANDARD



Shur-Lok International est nichée sur les hauteurs de Verviers, dans le parc industriel de Petit-Rechain

Spécialisée dans l'étude et la fabrication d'éléments de fixation pour applications aéronautiques

ainsi que dans la sous-traitance (décolletage et usinage CNC), Shur-Lok International est nichée dans le parc industriel de Petit-Rechain. A sa création, au début des années 60, cette émanation d'une société américaine était logée dans le centre de Verviers. Shur-Lok se divise alors en Shur-Lok Company, la maison-mère californienne, et Shur-Lok International, en Wallonie.

C'est en 1988 que Shur-Lok déménage à Petit-Rechain. La société occupe alors 120 personnes, avant de connaître comme ses consœurs le trou d'air des années 90. Après avoir bien traversé les remous de 2001, Shur-Lok International occupe à présent une centaine de personnes, un nombre qui devrait bientôt croître.

En 2006, Shur-Lok est rachetée par Precision Castparts Corp. (PCC), un géant américain coté en bourse. Dans ce groupe, et plus précisément sa division

SPS Fasteners and Components, Shur-Lok International occupe une place particulière. En effet, alors que les autres sociétés de la galaxie PCC sont plutôt axées sur les standards de l'aéronautique, Shur-Lok occupe un marché de niches avec ses systèmes de fixation sur mesure.

Parmi ses clients, Shur-Lok compte le Groupe Safran (dont un important contrat de sous-traitance d'usinage avec Techspace Aero) Airbus, Avio, TAC, EADS, Augusta, Eurocopter...

Arnaud COLLETTE

AÉRONAUTIQUE | Prospection en dehors du Groupe Safran

TECHSPACE AERO CRÉE UNE BU EQUIPEMENTS

Depuis plus de vingt ans, Techspace Aero a développé une expertise très forte dans les équipements pour applications aéronautiques et spatiales. Souhaitant élargir son portefeuille de clients dans ce domaine, l'entreprise a créé une Business Unit Equipements adaptée aux spécificités de cette

activité. En aéronautique, elle propose des solutions globales sur l'ensemble des équipements du système de refroidissement des moteurs. Etant actuellement responsable de plus de 55 % des équipements de lubrification des avions de plus de 100 places au travers du moteur CFM56, Tech-

space Aero ambitionne de développer plus largement ce business en dehors du Groupe Safran.

Dans le domaine spatial, la BU Equipements est spécialisée dans les vannes et équipements de régulation pour la propulsion liquide pour Ariane 5.

Joëlle WATHELET

BRÈVES

SONACA : NOUVEAU PLAN STRATÉGIQUE...

Un nouveau plan stratégique va être mis en place à la Sonaca, un plan qui comportera notamment des modifications de comportement et d'organisation, afin d'améliorer la productivité, mais aucune restructuration n'est annoncée. « L'entreprise n'est pas un canard boiteux et n'est pas en situation de crise, mais des pistes doivent être dégagées pour s'inscrire dans le cercle vertueux de la croissance à long terme », a fait remarquer Pierre Sonveaux, le président du conseil d'administration. En raison de la faiblesse du dollar et des problèmes de productivité, la Sonaca enregistre des pertes, dont plus de 15 millions d'euros pour 2008.

... ET NOUVEL ADMINISTRATEUR DÉLÉGUÉ...

Par ailleurs, l'administrateur délégué Christian Jacqmin a remis sa démission. Arrivé à la Sonaca en 1996, il a fait passer l'entreprise de 900 à 1700 personnes et son chiffre d'affaires de 70 à 300 millions €. De plus, il a mené l'entreprise wallonne vers une internationalisation réussie, en prenant pied au Brésil en 2000 et au Canada et aux Etats-Unis en 2003.

... ISSU DE LA POSTE

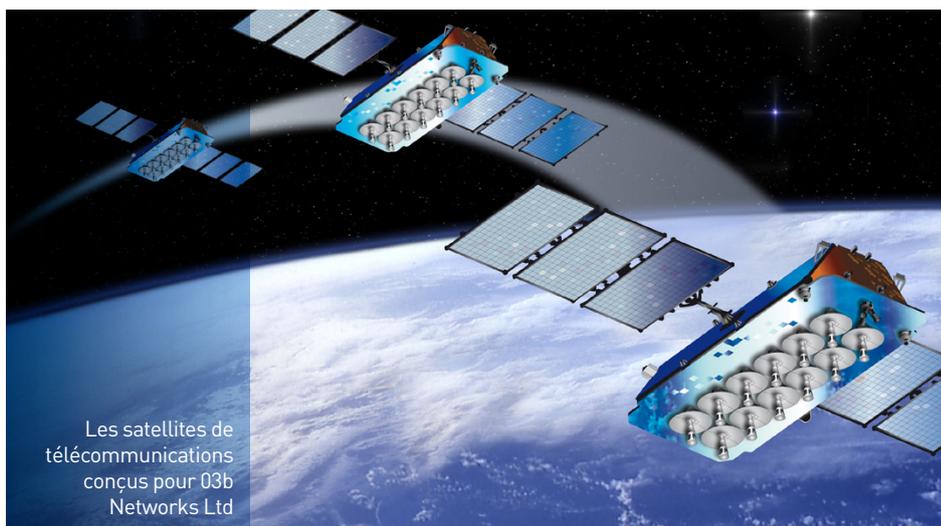
Christian Jacqmin sera remplacé le 1er octobre prochain par Bernard Delvaux, qui quitte ainsi La Poste, où il s'est notamment chargé du développement et de la mise en oeuvre des grands programmes de modernisation du service « Mail and Parcels Operations » (programme Georoute et construction des nouveaux centres de tri).

SATELLITES | Septembre faste pour l'entreprise hennuyère

DEUX CONTRATS POUR THALES ALENIA SPACE

La rentrée de septembre a été particulièrement riche chez Thales Alenia Space, qui annonce deux signatures de contrats. Ainsi, l'entreprise hennuyère a tout d'abord signé pour la fabrication du satellite de télécommunication RASCOM-QAF1-R avec RASCOMSTAR-QAF. Ce nouveau satellite est destiné à assurer à RASCOM une continuité de services pour fournir au continent africain l'accès aux télécommunications et aux nouvelles technologies de l'information.

Le second contrat de Thales Alenia Space, signé avec JSC « ISS – Reshetnev Company » porte sur la fourniture de la charge utile du satellite Amos-5. ISS est le maître d'oeuvre pour le compte de l'opérateur israélien Spacecom Ltd. Ce contrat implique deux partenaires de longue date pour Thales Alenia Space (ISS comme industriel et Spacecom comme client), associés aujourd'hui pour former une nouvelle équipe autour du satellite Amos-5.



Les satellites de télécommunications conçus pour 03b Networks Ltd

ISS est le maître d'oeuvre et fournit la plateforme Express-1000; Thales Alenia Space la charge utile.

En outre, Thales Alenia Space va construire la nouvelle constellation de satellites de télé-

communications en orbite basse pour 03b Networks Ltd., société basée à Jersey (Channel Islands), avec en option plusieurs satellites supplémentaires.

Laurence JADOS

AIRBUS | Un mauvais mois d'août qui ne gâche rien

L'EUROPE DEVANCE LES USA

Dans la course aux commandes que se livrent les constructeurs européen Airbus et américain Boeing, c'est l'Européen qui a pris la tête. En effet, selon son bilan commercial de la fin du mois d'août, Airbus a enregistré depuis le début de l'année 708 commandes net-

tes contre 586 à son rival d'outre-Atlantique. Ce chiffre reprend les quarante-six annulations de l'année, dont les trois récentes du loueur d'avions américain Air-Castle concernant des long-courriers cargo A330-200 F.

Il est à noter que ce décevant mois d'août contrastait avec un excel-

lent mois de juillet et un salon de Farnborough où 247 commandes fermes ont été enregistrées. Il n'empêche que, à côté du prix du dollar pour les Européens, le coût du pétrole reste un sérieux handicap pour les compagnies aériennes.

Arnaud COLLETTE

BRÈVES

PARIS REGION INNOVATION TOUR 2008

Cet événement offre de sérieuses opportunités de rencontres entre pôles les 17 et 18 novembre 2008. Les pôles de compétitivité SYSTEMATIC, Cap Digital, Advancity, ASTech, Mov'eo et Finance Innovation s'engagent aux côtés de Paris Développement, du Conseil Régional d'Île de France et de ses partenaires pour organiser « Paris Region Innovation tour 2008 », un carrefour exceptionnel de rencontres entre les acteurs des clusters européens d'innovation. Dans le cadre de la présidence française de l'Union européenne, l'association Europa InterCluster organisera conjointement la conférence InterCluster 2008.

→ www.prit2008.eu

AÉRONAUTIQUE | 300 millions de dollars et 30,000 heures de travail

NOUVEAU CONTRAT SONACA-EMBRAER

Dans le cadre de sa nouvelle famille d'avions d'affaires, les Legacy 450 et 500, Embraer a confié le marché relatif aux études et à la fabrication du fuselage arrière

de l'appareil à Sonaca. Ce contrat devrait générer pour Sonaca un chiffre d'affaires supérieur à 300 millions de dollars. La phase d'étude et de réalisation des prototy-

pes s'étalera jusqu'en 2011, les premières fournitures de série devant démarrer en 2012. Les travaux relatifs à la phase d'étude, jusqu'à la réalisation des pro-

totypes, seront réalisés sous la supervision du bureau d'études de Sonaca Gosselies et représentent 30.000 heures de travail.

Arnaud COLLETTE